

ELINTARVIKEALA RUOTSIIN

Anders Holm, Borkan AB

Esityksensä aikana Anders Holm kertoo miten suomalainen elintarvikeyritys voi päästä Ruotsin markkinalle.

Esityksen aiheina esimerkiksi: eri myyntikanavat, odotukset laatusertifikaateista, valikoimaan pääsy, ja miten yhteistyö Testinstoren kanssa toimii.

Anders Holm, Borkan AB

Anders Holmilla on kahdenkymmenen vuoden kokemus viennistä pääasiassa elintarvikealalta. Hän on toiminut vientipäällikkönä Frödinge Mejeri Ab:lla ja Leksands Knäckebröd Ab:lla. Hänen erikoisosaaminen on vientistrategioiden suunnittelu ja toteuttaminen.

One-to-one tapaaminen

Viexpo Virtual Export Event tarjoaa mahdollisuuden päästä keskustelemaan yrityksesi vientimahdollisuuksista kahden kesken Anders Holmin kanssa. Sparrauksen aikana Anders Holm antaa vinkkejä, miten juuri sinun yrityksesi voisi aloittaa viennin Ruotsiin. Anders Holm antaa yrityskohtaisia vinkkejä jokaiselle sparrattavalle yritykselle. Sparrauksen kesto on 30 min ja toteutetaan marraskuun lopussa Microsoft Teamsin kautta. Sparraukseen valmistaudutaan Viexpon asiantuntijan kanssa täyttämällä kysymyspatteristo, joka toimitetaan Anders Holmille ennen sparrausta.

Hae mukaan sparraukseen ilmoittautumislomakkeella, joka löytyy Viexpon kotisivuilta osoitteesta:

<https://viexpo.fi/kalenteri/viexpo-virtual-export-event-2020/>

TEEMAHUONEESSA

17.11.2020 klo 9.30-11



Anders Holm, Borkan Ab