

MITÄ ON UUDEN AJAN MYYNTI?

Miten asiakkaaseen luodaan suhde ennen myyntiä?

Valmennuksen tavoitteena on kehittää osallistuvien yritysten myynnin toimintatapoja ja tuloksia.

Ilmoittaudu mukaan valmennuskokonaisuuteen viimeistään 31.10.2022
https://bit.ly/WINWIN_Uuden_ajan_myynti

Voit ilmoittautua myös tästä!



Aikataulu ja sisältö

SESSIO I tiistaina 22.11.2022 klo 9–12

Asiakkaiden ostokäyttäytyminen ja prospektointi

- Ostokäyttäytymisen muutos 2020-luvulla.
- Asiakasymmärryksen lisääminen.
- Myyntikonseptin merkitys ja sisältö.
- Ideaaliasiakasprofiilin rakentaminen.

Social Selling

- Kilpailuetujen viestiminen.
- Sosiaalinen myynti.
- Social Sellingin 5 kulmakiveä.
- Social Sellingin kehittäminen omassa yrityksessä ja myyntityössä.

SESSIO II torstaina 12.1.2023 klo 9–12

Ensikontaktin ottaminen

- Aggressiivinen odottelu vs aktiivinen myyntityö
- Myynti on nykypäivänä monikanavaista.
- Eri kanavat ensikontaktin ottamiseen.
- Erilaiset toimintamallit ensikontaktointille.

Timanttinen asiakaskohtaaminen

- Valmistautumisen merkitys.
- Oman yrityksen kilpailuetujen viestiminen.
- Kuuleminen ja läsnäolo.
- Arvon myyminen.
- Vasta-argumentointi.
- Eteneminen ja arviointi.

SESSIO III torstaina 9.2.2023 klo 9–12

Voittava ratkaisu ja follow up

- Voittavat ratkaisun esimerkit.
- Tarjousdokumentaatio.
- Erilaiset ostajapersoonat.
- Parhaat käytännöt follow upille.

Asiakkuuksien johtaminen

- Onko kaikki asiakkaat yhtä tärkeitä?
- Asiakkaiden segmentointi.
- Erilaiset hoitomallit erilaisille asiakkaille.
- Asiakkuuksien vuosikellon rakentaminen.

Valmennuksen vetäjänä toimii **Kert Kenner, CEO, Kenner Company Oy**

Yli 20 vuoden kokemus yli 1000 yrityksen myynnin kehittämisestä. Menestysteoksen #MYYNTIKIRJA:n kirjoittaja (Alma Media). Suomen kuunnelluimman myyntiin liittyvän podcastin #Myyntipodi vetäjä (Spotify, Apple Podcasts, Google Podcasts).



Kert Kenner

LISÄTIETOJA

Carita Pöntiö
p. 044 987 5484
carita.pontio@viexpo.fi

Maarit Mäkelä
p. 050 373 7044
maarit.makela@viexpo.fi

Mitä on uuden ajan myynti? -valmennuskokonaisuus on osa WINWIN-kasvuohjelmaa, jonka rahoittaa Keski-Pohjanmaan Liitto, Kokkolan kaupunki, Centria Ammattikorkeakoulu ja Viexpo. Ohjelmaa hallinnoi Centria, ja Viexpo toimii osatoteuttajana.



Vipuvoimaa
EU:lta
2014–2020



Kokkola
Karleby

